

Bekijk nieuwsbrief in de browser

Speechen - Pitchen - Argumenteren - Debatteren - Overtuigen - Presenteren - Spreken in het openbaar

De beste dagvoorzitters en debatleiders - De beste workshops - Prikkelende InCompany Trainingen

Nieuwsbrief verschijnt elke laatste week van de maand - april 2024

## ***Roosendaal***

Speciaal voor politici- en gemeenteraadsleden-in-spé! En u - als griffie - wil dit vast wel doorsturen naar alle politieke partijen die in uw gemeente actief zijn en die nadenken over hun fractiesamenstelling in de volgende raadsperiode. We hebben het over een [gratis workshop](#) '**Debatteren voor Beginners**'?

Na deze superleuke training, waarin we **De BetoogLadder** bespreken én oefenen, weten de deelnemers veel beter hoe ze hun gelijk kunnen halen in een discussie of debat. Maar ook ontdekken ze hoe ze **scherpere vragen** kunnen stellen. Best wel handig als je in de politiek actief bent, toch?

Zin om mee te doen? [Aanmelden doe je HIER](#)

(Als je wilt deelnemen, regel die aanmelding meteen want er is een beperkte capaciteit).

Waarom wollig taalgebruik juist hartstikke slim en strategisch is. We benoemen de 5 voordelen!



Soms loont het zich om te communiceren in complexe en abstracte terminologie. Het is zelfs een slimme strategie als je wilt overtuigen. Nee, het werkt zeker niet altijd. Immers, het is ook van belang dat je toehoorders je begrijpen.

Maar... **wollig praten** heeft wel degelijk [5 grote voordelen](#).  
Onze tip: maak daar gebruik van!

Waar moet een goed argument aan voldoen?



Als je gelijk wilt krijgen, dan zul je goede argumenten naar voren moeten brengen in een gesprek, discussie of debat. Maar... weet jij eigenlijk waar een goed argument aan moet voldoen?

Er zijn [3 belangrijke voorwaarden](#) om een argument een succes te laten worden!

En dit is de belangrijkste voorwaarde om het eens met elkaar te worden!



Wil je het in een discussie of debat eens met elkaar worden? Zorg dan dat je in je communicatie aan de [belangrijkste voorwaarde](#) voldoet!



Wil jij vaker gelijk krijgen? Wil jij discussies winnen? Benader de gesprekken dan als een topsporter!

Laat niets aan het toeval over als jij weet dat je een belangrijk gesprek gaat voeren, waarbij je uiteindelijk je gelijk wilt halen.

Heb de [mindset van een topsporter](#): alleen dán overtuig je!



Wat is belangrijker in een debat of discussie.... de vraag of het antwoord?

Natuurlijk wil jij overtuigen. Immers, jouw ideeën zijn beter dan de ideeën van een ander. En dus heb je kritiek op de visie van anderen. Echter, gaat het in dat debat om de vragen die worden gesteld of de antwoorden die worden gegeven?

[Wát is belangrijker?](#)

Meld je aan voor een gratis kennismakingsdeelname bij de grootste (en leukste) debatclub van Nederland!



 **DE NEDERLANDSE DEBATCLUB**  
HOME OF EVERYBODY'S INSPIRATION



Leuk natuurlijk om al die content te lezen over onderwerpen als spreken in het openbaar, pitchen, speechen, argumenteren, presenteren, debatteren en de Kunst van Het Gelijk Krijgen.

Maar het is nóg leuker om het gewoon te doen.

Meld je daarom aan voor een [gratis kennismakingsdeelname!](#)



## Neem contact met ons op

Als je vragen of suggesties hebt. Neem absoluut contact met ons op. We proberen altijd binnen 2 werkdagen een antwoord te geven. [Lees verder](#)

[>>>](#)

 **DÉ NEDERLANDSE DEBATCLUB**  
HOME OF EVERYBODY'S INSPIRATION



Â© De Nederlandse Debatclub

[Nieuwsbrief doorsturen](#) - [Afmelden voor deze nieuwsbrief](#)